

Estimados compañeros/boscos de AEMARK,

Con este boletín de enero de 2020 os hacemos llegar información sobre:

- Gran aceptación de los Seminarios AEMARK de Investigación y docencia
- Web y fechas clave XXXII Congreso AEMARK2020
- SJM-ESIC provisional CiteScoreTracker 2019: 3.15
- Call for papers Special Issue: "Tourism and Sustainable Tourism Management and Related Issues"
- Call for papers Special Issue: Retailing and Sustainability
- Call for speakers and participation: Segundo Big Data Challenge
- Extras de nuestras competencias: Tesis doctoral

Un saludo,  
Ángel Hernero Crespo

## NUESTRA ASOCIACIÓN

GRAN ACOGIDA DE LOS SEMINARIOS AEMARK 2020

Como es tradición en AEMARK, los pasados días 16 y 17 de enero se celebraron dos seminarios de interés para nuestros socios en la Universidad Autónoma de Madrid. En primer lugar, el seminario de docencia sobre doctorado industrial abordó la realización de tesis doctorales mediante la colaboración de la universidad y la empresa. El seminario de investigación trato sobre la aplicación del Análisis Cuantitativo Comparado (CCA) en marketing.

Las plazas para estos seminarios se agotaron rápidamente, asistiendo más de medio centenar de profesores, procedentes de gran parte de las universidades españolas, desde becarios de investigación a Catedráticos de Universidad.

La mañana del jueves 16 de enero comenzó con la sesión titulada "El doctorado industrial: normativa, convocatorias de financiación y oportunidades", en la que participaron Javier Ortega García, Vicerector de Innovación, Transferencia y Tecnología de la UAM, Beatriz Caro Miranda, Jefa de Servicio de la Escuela de Doctorado de la UAM (EDUAM), y José María Real, Jefe de Sección de la EDUAM. La segunda sesión, titulada "El doctorado industrial en el área de economía de la empresa", trató de analizar las posibilidades que existen en nuestra área para la realización de este tipo de tesis doctorales. En ella participaron Francisco Sandull, Coordinador del Programa de Doctorado en Administración y Dirección de Empresas de la Universidad Complutense de Madrid, Natalia Lara que actualmente está realizando el doctorado industrial en la Universidad Camilo José Cela y en la empresa de Smile and Learn Digital Creators, y Bea González, coordinadora del equipo de educación en Smile and Learn.

El jueves 16 por la tarde comenzamos un interesante seminario de investigación con Jasmina Berbegal, profesora de la Facultad de Ciencias Económicas y Sociales de la Universidad Internacional de Catalunya (UIC). La herramienta QCA supone una oportunidad para aquellos investigadores dispuestos a ir más allá de las técnicas estadísticas clásicas o de las estrictamente cualitativas. Dadas las bondades de la misma, el número de artículos en el área de marketing utilizando esta herramienta ha aumentado considerablemente. Para ver las aplicaciones prácticas en nuestra área contamos con María José Miquel Romero de la Universidad de Valencia, y Francisco José Torres Ruiz y Domingo Fernández Uclés, ambos de la Universidad de Jaén.

Desde AEMARK queremos agradecer tanto a los ponentes como a todos los participantes su presencia e interés en los dos seminarios desarrollados conjuntamente. Estamos muy satisfechos por la respuesta que han tenido y esperamos que sean de utilidad en el desarrollo de vuestras actividades docentes e investigadoras.

¡Muchas gracias a todos, como siempre, por vuestra confianza en las actividades de AEMARK!



## XXXII CONGRESO INTERNACIONAL DE MARKETING AEMARK2020



Ya está disponible la web del XXXII Congreso Internacional de Marketing AEMARK 2020 que se celebrará en Baeza (Jaén), organizado por los profesores del Área de Comercialización e Investigación de Mercados de la Universidad de Jaén (UJA) y la Asociación Española de Marketing Académico y Profesional AEMARK.

Fechas clave:

- 1 Mayo 2020: Apertura de la plataforma web para el envío de ponencias, trabajos en curso y pósteres.
- 30 Abril 2020: Fecha límite para el envío de ponencias, trabajos en curso y pósteres
- 10 Mayo 2020: Fecha límite para el envío de Tesis Doctorales
- 31 Mayo 2020: Fecha de comunicación de trabajos aceptados
- 20 Junio 2020: Fecha límite de inscripción con cierta reducción
- 9-11 Septiembre 2020: Celebración del XXXII Congreso Internacional de Marketing AEMARK 2020

Enlace web con la información: <http://www.aemarkcongresos.com>



## SJM-ESIC provisional CiteScoreTracker 2019: 3.15

Querid@s compañer@s,

Unas breves líneas para agradecer el apoyo y compromiso con SJM-ESIC de todos los socios que han citado sus trabajos. El índice de impacto provisional ha crecido casi un punto desde 2019 (el definitivo se publicará a finales de abril). En concreto, hemos pasado de 2,35 en 2018 a 3,15.

Esperemos que este gran avance nos permita entrar en el primer cuartil (Q1 de Scopus). El impacto del año pasado ya nos permitió colocarnos en el percentil 70 en la categoría de marketing posicionando a SJM-ESIC entre el 30% de las revistas de marketing de mayor impacto a nivel internacional. La internacionalización del impacto se refleja claramente en los siguientes datos:

### Origen de las citas de 2019 (a trabajos de 2016-18)

#### Número

- Citas recibidas en 2019 148
- Autores que citan 160
- Universidades de afiliación de autores 160
- Revistas en las que se cita SJM-ESIC 98
- Países de procedencia de los autores 57

Quiero aprovechar para agradecer el apoyo a todos aquellos que habéis citado la revista y animar a los demás a que leáis los trabajos y los incluyáis en vuestras publicaciones.

A pesar de este gran crecimiento, las citas recibidas por parte de autores españoles son todavía relativamente escasas. Todo esto pone de manifiesto el extraordinario recorrido que todavía podíamos tener si fuéramos capaces de lograr el compromiso de los socios. Para facilitar esta tarea os incluimos la lista de los trabajos publicados entre 2018 y 2019.

Esperemos que en 2020 podamos contar con vuestra confianza y que leáis y citéis los trabajos de SJM-ESIC.

Carlos Flaván

Editor SJM-ESIC



2019

Volume 23 Issue 3

1. Exploring online consumer curation as user-generated content: A framework and agenda for future research, with implications for brand management
2. Engaging customers through user-and company-generated content on CSR
3. The influence of CSR on perceived value, social media and loyalty in the hotel industry
4. The impact of consumers' positive online recommendations on the omnichannel webrooming experience
5. Consumers' attitudes towards green products: a segmentation analysis using distribution services
6. Local, global and digital consumer travel motivation
7. Increasing customer loyalty through customer engagement in the retail banking industry

Volume 23 Issue 2

1. From Instagram overuse to inattention and emotional fatigue: the mediation of addiction
2. Antecedents and consequences of luxury brand engagement in social media
3. Enhancing rural destinations' loyalty through relationship quality
4. The role of environmental CSR practices on the formation of behavioral intentions in a certified hotel context
5. Assessing the moderating effect of culture on consumer learning performance
6. The effect of cognitive absorption on marketing learning performance
7. Impact of SMEs strategy on loyalty: the hairdresser case
8. Mediating model of brand equity and its application

Volume 23 Issue 1

1. The role of industries' environmental regulation and competitive intensity on sustainability marketing strategy
2. The moderating influence of involvement with ICTs in mobile services
3. Different kinds of research sbogues: different cognitive-affective consequences
4. Testing the effects of the COVID-19 pandemic on consumer effectiveness analysis
5. Facebook follower factors influencing followers' visit intentions
6. Setting acceptable prices: a key for success in retailing

2018

Volume 22 Issue 3. New challenges in brand management

1. New challenges in brand management
2. Understanding Jovemark brands: Dimensions and effect on Brand loyalty in high-technology products
3. Exploring and consolidating the brand personality elements of the political leader
4. Exploiting customer brand engagement for better loyalty: through customer brand identification and value congruity
5. Factors that contribute to consumers' intention to buy organic label brands (PLBs): Applied study on hypermarkets
6. Store brand adoption and penetration evaluated by trust

Volume 22 Issue 2

1. Co-creation experiences in social media brand communities: Analyzing the main types of co-created experiences
2. The impact of positive emotional experiences on AWM generation and loyalty
3. What drives crowdfunding participation? The influence of personal and social traits
4. Betting exclusively by private labels could it have negative consequences for retailers?
5. Story of Askari's brand personality scale criticism
6. The influence of cultural intelligence on intentions of internet use

Volume 22 Issue 1

1. Surfing or flowing? How to retain e-customers on the Internet
2. The effect of online and offline experiential marketing on brand equity in the hotel sector
3. Impulse buying behaviour: an online-offline comparative and the impact of social media
4. The role of technology in an omnichannel physical store: Assessing the moderating effect of gender
5. Investment decisions on quality certifications by hotel chains: differences between ex ante and ex-post decisions
6. Cultural sensitivity: an antecedent of the image gap of tourist destinations

